

Wir bei TRUCKTEC sind ein international agierendes, mittelständisches Unternehmen und bieten ein umfangreiches Sortiment von über 20.000 verschiedenen Fahrzeugteilen an. Seit mehr als 35 Jahren setzen wir auf solides und kontinuierliches Wachstum. Unsere Erfolgsgeschichte basiert auf Qualität, Innovation und Kundenorientierung – und genau dafür suchen wir engagierte Mitarbeiter, die gemeinsam mit uns die Zukunft gestalten möchten.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir ab sofort eine*n

Area Sales Manager (m/w/x) für Mittel- /Südosteuropa

Warum TRUCKTEC?

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem international erfolgreichen Unternehmen
- Bei uns profitierst Du von einem spannenden Mix aus langjähriger Erfahrung und konstantem Wachstum
- Wir bieten eine offene, teamorientierte Unternehmenskultur, in der Du Deine Fähigkeiten entfalten und eigenverantwortlich arbeiten kannst

Deine Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für den Vertrieb unserer Produkte in Mittel- und Südosteuropa und baust bestehende Kundenbeziehungen weiter aus
- Du analysierst Marktpotenziale und entwickelst neue Vertriebsmöglichkeiten in Deiner Region
- Mit gezielten Vertriebsstrategien steigerst Du die Umsätze und sorgst für nachhaltiges Wachstum in den zugeordneten Märkten
- Du führst eigenständige Verhandlungen mit Kunden, pflegst regelmäßigen Kontakt und kümmerst Dich um den Ausbau des Netzwerks
- Du arbeitest eng mit unserem internationalen Vertriebsteam sowie internen Abteilungen wie Marketing, Produktmanagement und Logistik zusammen
- Die Teilnahme an Messen und Kundenevents gehört ebenfalls zu Deinem Aufgabenbereich

Das bieten wir:

- Familienfreundliches Unternehmen
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Homeoffice-Möglichkeiten
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Ein top motiviertes, kollegiales und internationales Team

Dein Profil:

- Du hast eine kaufmännische oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Automobilbranche oder im Ersatzteilgeschäft
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie ein sicheres Auftreten gegenüber internationalen Geschäftspartnern
- Du sprichst fließend Deutsch und Englisch, weitere Sprachkenntnisse aus der Region sind von Vorteil (z.B. Serbisch, Ungarisch, Rumänisch etc.)
- Hohe Reisebereitschaft in den zu betreuenden Regionen
- Du bist selbstständig, engagiert und hast ein ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse und Markttrends

Bewirb dich jetzt!

INTERESSIERT? DANN FREUEN WIR UNS AUF DEINE BEWERBUNG!

Schicke uns Deine vollständigen Unterlagen per E-Mail an: personal@trucktec.de

Der Schutz Deiner Privatsphäre ist uns ein wichtiges Anliegen. Daher werden wir uns bei der Verwendung Deiner persönlichen Daten streng nach den datenschutzrechtlichen Bestimmungen richten.

Im Einzelnen kannst Du diese unter http://www.trucktec.de/datenschutz/bewerber/ nachlesen.



