



Individuelle Kundenberatung auf Augenhöhe ist dein Ding?

> Dann sollten wir uns kennenlernen.

Als Partner mehrerer tausend Kunden bieten wir Ärzten, Zahnärzten und Kliniken innovative Bank- und Abrechnungsdienstleistungen – und dies dank konsequenter Marktausrichtung und klarer Managementstrategie seit über 25 Jahren sehr erfolgreich. Wir sind ein inhabergeführtes saarländisches Familienunternehmen, zählen deutschlandweit zu den führenden Anbietern auf diesem Markt und alle Zeichen stehen bei uns klar auf Stabilität und Wachstum.

Diese hervorragende Position möchten wir aufgrund unseres Wachstums weiter ausbauen und suchen daher zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unser Team in Saarbrücken in Vollzeit einen qualifizierten

(Junior) Kundenberater Versicherungsvertrieb (m/w/d)

Du verfügst über erste Berufs- und Vertriebserfahrung im Versicherungsgeschäft, bringst Ehrgeiz, Motivation und Einsatzbereitschaft mit und hast Spaß daran, eine neue Produktparte mit der erforderlichen „Hands-on“ Mentalität Seite an Seite mit unserem erfahrenen Team auf- und auszubauen.

Deine Aufgaben im Wesentlichen:

- Beratung und Betreuung unserer Kunden in allen Absicherungsfragen (Personen-, Lebens- und Sachversicherung) vom Erstkontakt bis zur Vertragsannahme
- Neukundengewinnung in Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnen- und Außendienst mit Leads aus dem eigenen Kundenbestand
- Fachlicher Ansprechpartner / Coach für deine Teamkollegen zum Thema Absicherung
- Präsentation unseres gesamten Leistungsangebotes auf Veranstaltungen und Messen sowie gelegentlich bei interessierten Kunden

Du bringst mit:

- Vorzugsweise eine abgeschlossene Ausbildung zum Versicherungsfachmann (m/w/d), Kaufmann für Versicherungen und Finanzen (m/w/d) oder ein Hochschulstudium mit fachbezogenem Schwerpunkt
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb und in der Kundenberatung (Firmenkunden-/Geschäftskundenberatung), idealerweise im Bereich der Heilberufe
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit sowie ein hohes Maß an Vertriebs- und Erfolgsorientierung
- Gelegentliche Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands



Wir bieten dir:

- Einen sicheren, langfristigen und modernen Arbeitsplatz sowie ein sehr gutes Betriebsklima
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld mit der Möglichkeit, dieses aktiv mitzugestalten
- Moderne technische Ausstattung (hoher Digitalisierungsgrad, papierloses Büro)
- Eine fundierte und praxisbezogene Einarbeitung mit persönlichem Mentor
- Regelmäßige Schulungen und Trainings zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Eine offene, konstruktive Gesprächskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Moderne, lichtdurchflutete und klimatisierte Büroräume sowie kostenloser Firmenparkplatz
- Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliches Gesundheitsmanagement (Dienstradleasing, Gesundheitstage etc.)
- Kaffee und Wasser for free
- Wiederkehrende Firmen- und Teamevents
- Flexible und geregelte Arbeitszeiten (Gleitzeit) mit kurzem Freitag, kein Schichtdienst, keine Wochenendtätigkeit
- 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Home-Office-Möglichkeit

Du bist der Meinung, wir matchen? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Das geht ganz einfach:

Sende deine Unterlagen mit Angabe deiner Gehaltsvorstellungen und möglichem Eintrittstermin direkt per Upload über unsere Karriereseite: www.mediservbank.de/karriere oder per E-Mail an: karriere@mediservbank.de.

So geht es danach weiter:

- Wir melden uns zeitnah, um ein erstes kurzes Kennenlerngespräch mit dir zu führen
- Wenn es für beide Seiten matcht, laden wir dich zu uns ins Büro ein, um unser Team kennenzulernen und alle Fragen und Wünsche zu besprechen.
- Absolute Diskretion im Umgang mit deiner Bewerbung ist für uns selbstverständlich.



UNSERE KONTAKTDATEN

mediserv Bank GmbH, Herr Oliver Kerl, Am Halberg 6, 66121 Saarbrücken, www.mediservbank.de, Tel. 06 81 / 40 00 75

ERFAHRE MEHR ÜBER UNS

Unternehmensvideo: <https://www.youtube.com/watch?v=iytvYQN6h0M>

Facebook: <https://www.facebook.com/mediservbank>

Instagram: <https://www.instagram.com/mediservbank/>